

PMR

PROGRAMA PARA MÚLTIPLAS RECEITAS



Empreendedor vem do francês “*entrepreneur*” e quer dizer:
Aquele pessoa que assume o risco e começa algo novo!

Conselheiro | Consultor/Mentor | Professor | Novo negocio | Investidor



SUMÁRIO

PROGRAMA	03
▶ Introdução	03
▶ A quem se destina	03
▶ Diferenciais	03
▶ Metodologia	04
▶ Cronograma	05
▶ Facilitadores	06
▶ Inscrições	07
▶ Investimento e Esclarecimentos	07
ANEXO – “Educação para Conselheiros”	08
▶ PFC Programa de Formação de Conselheiros	08
▶ TCP Transição a Conselheiro Profissional.....	09
▶ CONCERTIF® Certificação de Conselheiros Consultivos	09
▶ PRODIR® Certificação Internacional de Conselheiros de Administração.....	10
▶ FÓRUM DE CONSELHEIROS.....	10



PROGRAMA

PMR | Programa para Múltiplas Receitas

INTRODUÇÃO

Em diversos momentos da vida profissional, nos deparamos com questões cruciais que podem mudar o curso de nossa carreira. Basicamente, este Programa objetiva trabalharmos em conjunto para respondermos às seguintes questões:

- 1) Qual melhor **caminho** profissional para mim?
- 2) Minhas **competências** se adequam ao meu **desejo**?
- 3) Conheço bem o **mercado** que quero atuar?
- 4) Tenho e considero todos os itens para minha **estratégia/plano de ação**?
- 5) Como e qual a melhor forma de chegar a futuros **clientes/parceiros**?

A QUEM SE DESTINA

A todos os profissionais que desejem transitar para uma nova fase da carreira, onde múltiplas fontes de receitas sejam a tônica, e não somente uma relação de emprego com apenas uma organização. Uma fase mais autoral, com plena liberdade e potencial de realização.

DIFERENCIAIS

- **Metodologia exclusiva**
- **Consultores com grande experiência em processos de transição de carreira**



- **Expertise em consultoria nas áreas acadêmica, conselhos, negocio próprio, NA PRÁTICA**
- **Produto único, que oferece consultoria em todas as etapas, desde a escolha do projeto até estratégias para chegada ao cliente final**
- **Avaliação enérgica de stress durante o projeto, visando aumentar a produtividade**

METODOLOGIA

▶ Etapa 1

Ajudar a definir quais caminhos a seguir profissionalmente, a partir de seu desejo.

Nesta etapa são 2 sessões de 1 hora a 1 hora e 30 minutos cada:

- Perfil comportamental - MBTI
- Âncoras de carreira
- Competências atuais e requeridas
- Avaliação energética por bioeletrografia fisiológica, Stress e mental (opcional)

▶ Etapa 2

Suportar a busca de pesquisas estratégicas que levem a informações sobre a opção profissional escolhida, avaliando prós e contras.

Apoiar dando diretrizes para elaboração de um plano de negócios.

Nesta etapa são 4 sessões de 1 hora a 1 hora e 30 minutos cada:

- Lista de opções de pesquisa por área definida
- Networking para pesquisa
- Plano de ação com metodologia exclusiva



► **Etapa 3**

Capacitar em ferramentas de networking, visando potencializar a sua escolha profissional.

Nesta etapa são 2 sessões de 1 hora cada:

- Estratégias de networking
- Metodologia própria no uso do linkedin
- Outras

► **Etapa 4**

Busca de contatos.

Nesta etapa são 4 sessões de 1 hora cada:

- Reuniões mensais com consultores no Rio de Janeiro/RJ ou São Paulo/SP, visando suporte para a busca de contatos para potencializar oportunidades no mercado a partir das opções profissionais escolhidas.

CRONOGRAMA

Etapa	Sessão	Mês 1	Mês 2	Mês 3	Mês 4	Mês 5	Mês 6	
Etapa 1 (*)	1ª Sessão (1h a 1h30m): <ul style="list-style-type: none"> • Apresentação das etapas, do Consultor e do Cliente • Balizamento expectativas 							
	2ª Sessão (1h a 1h30m): <ul style="list-style-type: none"> • Devolutiva a <i>assessment</i> • Aprofundamento de múltiplas possibilidades • Competências atuais x competências requeridas • Escolha do direcionamento profissional 							
Etapa 2	3ª Sessão (1h a 1h30m): <ul style="list-style-type: none"> • Metodologia para pesquisa de área profissional • Aprofundar opções de pesquisa • Definir metas para pesquisa 							

Etapa	Sessão	Mês 1	Mês 2	Mês 3	Mês 4	Mês 5	Mês 6
Etapa 2	4ª Sessão (1h a 1h30m): <ul style="list-style-type: none"> • Discussão resultado das pesquisas • Definição de aprimoramento a partir da pesquisa • Plano de ação com o resultado das pesquisas • Preparação - Plano de ação 						
	5ª Sessão (1h a 1h30m): <ul style="list-style-type: none"> • Plano de ação 						
Etapa 3	6ª Sessão (1h a 1h30m): <ul style="list-style-type: none"> • Plano de ação 						
	7ª Sessão (1h): <ul style="list-style-type: none"> • Aprimoramento apresentação pessoal e CV • Estratégias para Networking 						
Etapa 4	8ª Sessão (1h): <ul style="list-style-type: none"> • Utilização eficaz LinkedIn 						
	4 encontros mensais para potencializar contatos - Rio e São Paulo (1h cada)						

(*) Envio do *assessment* – MBTI e envio de âncoras de carreira.

Extra: 4 avaliações do nível de Stress e nível de energia fisiológico pelo Biowell

FACILITADORES



WANDERLEI PASSARELLA (Coordenador Geral)

Exerce a função de Chairman e/ou Conselheiro em diversas empresas. É Conselheiro Certificado na categoria “Experiente” (CCle) pelo IBGC. Vem atuando como coaching/mentor de executivos C Level. Foi CEO da Petroflex, da Synteko (GPCQ) e da Orbis South America. Ex-Presidente dos Conselhos de Administração da Senergen, da Copenor (subsidiária da Petrobras) e da Macroplast. Autor de diversos livros, entre eles, "A Reinvenção da Empresa – Projeto Ômega".

Mestre em Administração de Empresas e Bacharel em Economia pela FEA-USP. Engenheiro Mecânico pela Escola Politécnica da USP. Pós-graduado na Abordagem Transdisciplinar, pela UNIPAZ.



CARLOS ALVIM

Formação superior em Administração de Empresas, Pós Graduação em Operações de Varejo pela Oak Brook University (McDonald's) e MBA pelo Coopead (Universidade Federal do Rio de Janeiro) Fluente no inglês.

Com diversos cursos em vendas e RH, destacando a certificação Coaching Executivo Profissional pela Pro-fit, associada a ICF (International Coaching Federation).

25 anos de experiência profissional em cargos de alta gerencia e diretoria, nas áreas de Recursos Humanos, Desenvolvimento de Novos Negócios e Comercial em empresas como Citibank, Guby Network, McDonald's, Telefonica, Mandic e Stato.

Participação no startup de duas multinacionais no Brasil, notadamente na formatação da área de negócios nessas empresas.

Na Stato (uma das principais consultorias em transição de carreiras do Brasil), foi responsável pela operação do escritório regional no Rio de Janeiro.

Exerceu também a função de professor universitário durante oito anos, na área de Administração de empresas.



SELMA FREDO

Sócia e Diretora de Conteúdo e Delivery da FL Consultores.

Escreveu sua história como docente tendo nas Estratégias de Comunicação sua matéria prima, área em que se especializou a partir da graduação e pós-graduação em Letras e Linguística pela Unicamp.

Ampliou sua experiência como Consultora Sênior e Diretora de Operações em consultorias nacionais e multinacionais, como DBM, LHH e Mariaca, dedicando-se à prática do Aconselhamento de Carreira e Desenvolvimento Humano e Organizacional em processos de Counseling, Mentoring, Coaching e Transição de Carreira, integrando-se também às corporações como HRBP externa.

Sua história permite-lhe reencontrar-se com inúmeros indivíduos, já empossados em suas decisões de carreira, ajudando-os perenemente em seus desafios profissionais e organizacionais.





INSCRIÇÕES

Dados para Inscrição:

- Nome completo
- Celular
- e-mail
- CPF para emissão da Nota Fiscal de Serviços
- Endereço com CEP
- Comprovante de pagamento do Investimento (sinal ou integral)

VALOR DO INVESTIMENTO E ESCLARECIMENTOS

Contatar Aline Alvissus pelos canais abaixo:

 www.synchron.net.br |  alinealvissus@synchron.net.br |  (21) 9 9707 5177

ANEXO

“EDUCAÇÃO PARA CONSELHEIROS”

A Synchron Participações e o Centro de Estudos em Liderança e Governança Integrals - CELINT são empresas irmãs. A Synchron está dedicada a ser uma Holding de Negócios onde se localiza o CELINT, empresa focada nas Consultorias, Treinamentos e Desenvolvimentos do Grupo.

Propiciamos diversos produtos educacionais para a formação de Conselheiros de Administração e Consultivos, em âmbito nacional e internacional.

Nossos Cursos estão voltados para uma visão abrangente e diferenciada sobre a atuação dos Conselheiros e procuram contribuir com insights para os profissionais que desejam iniciar ou desenvolver esta carreira.

Nossas Certificações habilitam para aprofundar em nível máximo o conhecimento sobre Governança e Conselhos, bem como, uma delas, é pioneira no emergente mercado para Conselheiros Consultivos

• PFC | PROGRAMA DE FORMAÇÃO DE CONSELHEIROS

Próxima turma: 24 de Outubro de 2020 – São Paulo/SP



Este programa tem como objetivos proporcionar aos participantes uma visão de conjunto sobre o mercado de Conselheiros Administrativos e Consultivos no Brasil, ajudar em como elaborar um plano pessoal de desenvolvimento para se habilitar a atuar de forma eficaz nesse mercado e, também, como encontrar oportunidades para tal. Diferenciais:

- O único programa que identifica o mercado nacional para Conselheiros e mostra como buscar oportunidades de atuação.
- Altamente customizado e alinhado às necessidades individuais.
- Focado em permitir o autodesenvolvimento de cada participante nos atributos mais importantes para formar ótimos Conselheiros.

Saiba mais [aqui](#).

• TCP | TRANSIÇÃO A CONSELHEIRO PROFISSIONAL

Próxima turma: 28 de Novembro de 2020 – Online



Este é um Workshop que municia os participantes de métodos comprovados para a realização de um networking efetivo, com vistas a buscar oportunidades de atuação profissional como Conselheiro (ou para uma nova carreira). Também oferece os elementos-chave para o processo de transformação pessoal em direção a uma atuação digital nas empresas. Finalmente, traz à consciência como gerir o seu patrimônio de forma a garantir recursos para a jornada tranquila rumo à nova profissão. Saiba mais [aqui](#).

• CONCERTIF® | CERTIFICAÇÃO DE CONSELHEIRO CONSULTIVO

Próxima turma: 12 de Setembro de 2020 – São Paulo/SP



O Conselho Consultivo tem ocupado um espaço fundamental no mundo dos negócios, especialmente entre as empresas que não tem a obrigação de constituir um Conselho de Administração, porém conscientes dos desafios e da importância da Governança Corporativa, têm formado Conselhos Consultivos de forma voluntária para iniciar e conduzir a Governança em seus negócios, muito comuns em empresas de médio e até pequeno porte.

No entanto, diante da ausência de referência clara de profissionais para ocupar os Conselhos Consultivos, surgem os desafios: Como escolher os membros do Conselho Consultivo? Como identificar e determinar Conselheiros Consultivos que melhor estariam enquadrados às necessidades da minha organização? Que requisitos poderiam ser utilizados para realizar esta escolha?

Pensando neste desafio e na importância da formação de um Conselho Consultivo efetivo e adequado às suas necessidades e objetivos, a CELINTBRA (Joint Venture CELINT e BRA Certificadora) criou de forma inédita e exclusiva no Brasil o ConCertif® - Certificação de Conselheiros Consultivos. O “Banco de Conselheiros Certificados” é disponibilizado às empresas interessadas. Saiba mais [aqui](#).

- **PRO.DIR® | CERTIFICAÇÃO INTERNACIONAL DE CONSELHEIROS DE ADMINISTRAÇÃO**

100% EAD – Pode ser iniciado a qualquer momento, sem prazo para conclusão



De origem canadense e disponibilizada pela empresa Governance Solutions Inc., o PRO.DIR® - Professional Director Certification Program é uma Certificação de Conselheiros de Administração reconhecida INTERNACIONALMENTE e 100% ONLINE.

Composta por 5 Módulos, permite acesso exclusivo às aulas em vídeo, artigos, exemplos e apresentações, além de provas (Quiz) ao final de cada módulo. O ritmo é definido pelo interessado, de acordo com sua disponibilidade, e ele ainda conta com apoio local dos profissionais da CELINTBRA durante o programa. Ao final há um exame escrito, cuja aprovação habilita à Certificação, renovável a cada 3 anos.

A CELINTBRA é a parceira e representante exclusiva da Professional Director Inc. no Brasil. Saiba mais [aqui](#).

- **FÓRUM DE CONSELHEIROS**

Próximo Fórum: 7 de Novembro de 2020 – São Paulo/SP



O Fórum de Conselheiros é um encontro anual com o objetivo de propiciar “insights” e “networking” de altíssimo nível para aqueles que estão ou objetivam estar na carreira de Conselheiro de Empresas.

Saiba mais [aqui](#).