

PMP

PROGRAMA PARA MÚLTIPLAS POSSIBILIDADES



Empreendedor vem do francês “*entrepreneur*” e quer dizer:
Aquele pessoa que assume o risco e começa algo novo!

Conselheiro | Consultor/Mentor | Professor | Novo negocio | Investidor

SUMÁRIO

PROGRAMA	03
▶ Introdução	03
▶ A quem se destina	03
▶ Diferenciais	04
▶ Metodologia	04
▶ Cronograma	05
▶ Facilitadores	06
▶ Investimento e inscrições	08
▶ Esclarecimentos	08
 ANEXO – “Educação para Conselheiros”	 09



PROGRAMA

PMP | Programa para Múltiplas Possibilidades

INTRODUÇÃO

Em diversos momentos da vida profissional, nos deparamos com questões cruciais que podem mudar o curso de nossa carreira. Basicamente, este Programa objetiva trabalharmos em conjunto para respondermos às seguintes questões:

- 1) Qual melhor **caminho** profissional para mim?
- 2) Minhas **competências** se adequam ao meu **desejo**?
- 3) Conheço bem o **mercado** que quero atuar?
- 4) Tenho e considero todos os itens para minha **estratégia/plano de ação**?
- 5) Como e qual a melhor forma de chegar a futuros **clientes/parceiros**?

A QUEM SE DESTINA

A todos os profissionais que desejem transitar para uma nova fase da carreira, onde múltiplas oportunidades sejam a tônica, e não somente uma relação de emprego com apenas uma organização. Uma fase mais autoral, com plena liberdade e potencial de realização.

DIFERENCIAIS

- **Metodologia exclusiva**
- **Consultores com grande experiência em processos de transição de carreira**
- **Expertise em consultoria nas áreas acadêmica, conselhos, negócio próprio, NA PRÁTICA**
- **Produto único, que oferece consultoria em todas as etapas, desde a escolha do projeto até estratégias para chegada ao cliente final**

METODOLOGIA

▶ Pré-Sessão

- Apresentação do participante, do programa, dos consultores e balizamento de expectativas

▶ Etapa 1

Ajudar a definir quais caminhos a seguir profissionalmente, a partir de seu desejo.

Nesta etapa serão 2 sessões de 1 hora e 30 minutos cada:

- Perfil comportamental - MBTI
- Competências atuais e requeridas
- Aprofundamento múltiplas possibilidades
- Pesquisa de área profissional

▶ Etapa 2

Apoiar dando diretrizes para elaboração de um plano de negócios.

Nesta etapa serão 2 sessões de 1 hora e 30 minutos cada:

- Plano de ação com metodologia exclusiva do CELINT (Wanderlei Passarela)

▶ Etapa 3

Capacitar em ferramentas de networking, visando potencializar a sua escolha profissional.

Nesta etapa será 1 sessão de 1 hora:

- Estratégias de networking
- Metodologia própria no uso do LinkedIn

▶ Etapa 4

Busca de contatos.

Nesta etapa serão 4 sessões de 1 hora cada:

- Reuniões mensais com consultores no Rio de Janeiro/RJ ou São Paulo/SP, visando suporte para a busca de contatos para potencializar oportunidades no mercado, a partir das opções profissionais escolhidas.

CRONOGRAMA

Etapa	Sessão	Mês 1			Mês 2			Mês 3		
Etapa 1	Pré-Sessão (1h a 1h30m): <ul style="list-style-type: none"> • Apresentação das etapas, do Consultor e do Cliente • Balizamento expectativas • Envio <i>Assessment</i> 									
	1ª Sessão (1h a 1h30m): <ul style="list-style-type: none"> • Devolutiva do <i>Assessment</i> • Aprofundamento de múltiplas possibilidades • Competências atuais x competências requeridas • Escolha do direcionamento profissional 									
	2ª Sessão (1h a 1h30m): <ul style="list-style-type: none"> • Metodologia para pesquisa de área profissional • Aprofundar opções de pesquisa • Definir metas para pesquisa 									

Etapa 2	3ª Sessão (1h a 1h30m): • Plano de ação									
	4ª Sessão (1h a 1h30m): • Plano de ação									
Etapa 3	5ª Sessão (1h): • Estratégias de networking • Metodologia uso LinkedIn									
Etapa 4	4 encontros para potencializar contatos - Rio e São Paulo (1h cada)									

FACILITADORES



WANDERLEI PASSARELLA (Coordenador Geral)

Mestre em Administração de Empresas e Bacharel em Economia pela FEA-USP. Engenheiro Mecânico pela Escola Politécnica da USP. Pós-graduado na Abordagem Transdisciplinar, pela UNIPAZ- RJ.

Foi CEO da Petroflex, da Synteko (GPCQ) e da Orbis South America. Exerceu cargo de diretoria na Nitroquímica (Grupo Votorantim). Ex-Presidente dos Conselhos de Administração da Senergen, da Copenor (subsidiária da Petrobrás) e da Macroplast.

Atualmente exerce as funções de Presidente do Conselho do CELINT – Centro de Estudos em Liderança e Governança Integrais e da Blavi Participações; e Conselheiro na ABC3 e em empresas dos setores de medicina diagnóstica e international trading.

Mentor de Executivos C-Level, tendo ajudado mais de 500 executivos com mentoring. É certificado nacional e internacionalmente como Conselheiro – ProDir®, ConCertif® e CCAe. Pioneiro em oferecer cursos customizados e Certificações para Conselheiros Consultivos.

Fez cursos presenciais de formação executiva nas principais escolas de administração da atualidade, nos EUA (Stanford, Kellog e Harvard), na Suíça (IMD) e na França (Dom Cabral/Insead).

É autor dos livros “Conselheiro de Empresas – o que você precisa saber para construir uma carreira promissora”, “A Reinvenção da Empresa – Projeto Ômega”, “O Despertar dos Líderes Integrais” e “Fábrica de ideias, Banco de Oportunidades”, e co-autor do livro “Criando seu próprio negócio: como desenvolver o potencial empreendedor”.



CARLOS ALVIM

Formação superior em Administração de Empresas, Pós Graduação em Operações de Varejo pela Oak Brook University (McDonald's) e MBA pelo Coopead (Universidade Federal do Rio de Janeiro) Fluente no inglês.

Com diversos cursos em vendas e RH, destacando a certificação Coaching Executivo Profissional pela Pro-fit , associada a ICF (International Coaching Federation).

25 anos de experiência profissional em cargos de alta gerencia e diretoria, nas áreas de Recursos Humanos, Desenvolvimento de Novos Negócios e Comercial em empresas como Citbank ,Guby Network, McDonald's , Telefonica, Mandic e Stato.

Participação no starup de duas multinacionais no Brasil, notadamente na formatação da área de negócios nessas empresas.

Na Stato (uma das principais consultorias em transição de carreiras do Brasil), foi responsável pela operação do escritório regional no Rio de Janeiro.

Exerceu também a função de professor universitário durante oito anos, na área de Administração de empresas.



SELMA FREDO

Sócia e Diretora de Conteúdo e Delivery da FL Consultores.

Escreveu sua história como docente tendo nas Estratégias de Comunicação sua matéria prima, área em que se especializou a partir da graduação e pós-graduação em Letras e Linguística pela Unicamp.

Ampliou sua experiência como Consultora Sênior e Diretora de Operações em consultorias nacionais e multinacionais, como DBM, LHH e Mariaca, dedicando-se à prática do Aconselhamento de Carreira e Desenvolvimento Humano e Organizacional em processos de Counseling, Mentoring, Coaching e Transição de Carreira, integrando-se também às corporações como HRBP externa.

Sua história permite-lhe reencontrar-se com inúmeros indivíduos, já empossados em suas decisões de carreira, ajudando-os perenemente em seus desafios profissionais e organizacionais.

INVESTIMENTO E INSCRIÇÕES



- Investimento: **R\$ 13.170,00**
- Solicite a sua inscrição pelo Site Oficial: www.celint.net.br/pmp ou pelos canais abaixo.

ESCLARECIMENTOS

Contatar a Equipe CELINT pelos canais abaixo:

 www.celint.net.br |  atendimento@celint.net.br |  (12) 9 9625 6366

ANEXO

“EDUCAÇÃO PARA CONSELHEIROS”

O Centro de Estudos em Liderança e Governança Integrais - CELINT propicia diversos produtos educacionais para a formação de Conselheiros de Administração e Consultivos, em âmbito nacional e internacional.

Nossos Cursos estão voltados para uma visão abrangente e diferenciada sobre a atuação dos Conselheiros e procuram contribuir com insights para os profissionais que desejam iniciar ou desenvolver esta carreira.

Nossas Certificações habilitam para aprofundar em nível máximo o conhecimento sobre Governança e Conselhos, bem como, uma delas, é pioneira no emergente mercado para Conselheiros Consultivos



PFC | PROGRAMA DE FORMAÇÃO DE CONSELHEIROS

Indicado para Executivos que atuam ou desejam atuar como Conselheiros

Proporcionar aos participantes uma visão de conjunto sobre o mercado de Conselheiros Administrativos e Consultivos no Brasil, ajudar em como elaborar um plano pessoal de desenvolvimento para se habilitar a atuar de forma eficaz nesse mercado e, também, como encontrar oportunidades para tal: www.celint.net.br/pfc



PGQ | PROGRAMA DE GOVERNANÇA PARA QUOTISTAS

Indicado para Sócios/Fundadores/Quotistas poderem obterem excelentes resultados na Governança de suas empresas

Proporcionar aos Sócios Quotistas uma visão sintética sobre Governança Corporativa, como ele pode aplicar os conceitos à sua Empresa e como ele pode se preparar para exercer o papel de Sócio ao longo do desenvolvimento e maturidade da evolução da mesma: www.celint.net.br/pgq



TCP | COMO ENCONTRAR OPORTUNIDADES EM CONSELHOS

Indicado para Profissionais que desejam iniciar ou acelerar a carreira de Conselheiro

Sabemos que para encontrar oportunidades são duas as vertentes importantes: i) ganho de competências, por meio de um plano de desenvolvimento, conforme a Trilha sugerida pelo CELINT; ii) experiências, as quais você conseguirá se atuar na busca de oportunidades, sendo este o grande objetivo deste Workshop TCP, preparando o profissional para, efetivamente, realizar uma busca bem sucedida baseando-se em casos reais: www.celint.net.br/tcp



FIN | FINANÇAS ESTRATÉGICAS PARA A GOVERNANÇA

Indicado para Profissionais oriundos de áreas não financeiras

Oferecer as ferramentas adequadas para controlar os resultados dos negócios da organização e permitir um *oversight* para identificar ameaças e oportunidades, acompanhar o desempenho e atuar nas correções de rumo, tanto do ponto de vista econômico como financeiro: www.celint.net.br/fin



ESG NOS NEGÓCIOS | O que a Liderança precisa saber

Indicado para Conselheiros de Empresas, CEOs, Diretores e outros profissionais de alta gestão responsáveis pela formulação de modelos de negócios em suas organizações

Oferecer a executivos e membros de conselhos conhecimento sobre fatores ESG e a relação deles com o sucesso e continuidade dos negócios nesta década: www.celint.net.br/esg



CTD | CONFIGURAÇÃO DA TRANSFORMAÇÃO DIGITAL NA EMPRESA

Indicado para Conselheiros de Empresas, CEOs, Diretores e outros profissionais de alta gestão responsáveis pela formulação de modelos de negócios em suas organizações

Propiciar aos participantes uma visão geral do processo de transformação digital e ferramentas para atuar na digitalização dos negócios sob a perspectiva das funções de Governança (Sócios Quotistas e Conselheiros): www.celint.net.br/ctd



MGC | MEDIAÇÃO NO ÂMBITO DA GOVERNANÇA PARA CONSELHEIROS

Indicado para Conselheiros de Empresas e Sócios Dirigentes

Propiciar aos participantes uma visão geral acerca das principais metodologias de intervenção em conflitos, seus custos, benefícios e adequações, além da compreensão dos conflitos vivenciados por Conselheiros e Acionistas de PMEs: www.celint.net.br/mgc



PMP | PROGRAMA PARA MÚLTIPLAS POSSIBILIDADE

Indicado para Profissionais que desejam liberdade e potencial de realização

Este Programa se destina a todos os profissionais que desejam transitar para uma nova fase da carreira, onde múltiplas fontes de receitas sejam a tônica, e não apenas uma relação de emprego com uma única organização. É um produto exclusivo, ajuda a definir quais caminhos você poderá seguir profissionalmente, a partir de seu desejo e competências: www.celint.net.br/pmp



CONCERTIF® | CERTIFICAÇÃO DE CONSELHEIRO CONSULTIVO

Indicado para Conselheiros com foco em pequenas e médias empresas

Única certificação com formação voltada exclusivamente para a atuação como Conselheiro Consultivo, abordando características específicas cruciais a serem trabalhadas. Pioneira no mercado nacional. Corpo docente altamente diferenciado, com Instrutores que reúnem experiência executiva, de governança e acadêmica: www.celint.net.br/concertif



PRO.DIR® | CERTIFICAÇÃO INTERNACIONAL DE CONSELHEIROS DE ADMINISTRAÇÃO

Indicado para Conselheiros com foco em empresas globais e multinacionais

De origem canadense, o PRO.DIR® - Professional Director Certification Program é uma certificação reconhecida INTERNACIONALMENTE e 100% ONLINE. São 200h de dedicação e equivale a um MBA em Governança Corporativa: www.celintbra.com.br/prodir



FÓRUM ANUAL DE CONSELHEIROS

Indicado para Conselheiros, Executivos, CEOs, Sócios Fundadores, Acionistas

O Fórum de Conselheiros é um encontro anual com o objetivo de propiciar "insights" e "networking" de altíssimo nível para aqueles que estão ou objetivam estar na carreira de Conselheiro de Empresas.: www.celint.net.br/forumconselheiros